

中期経営計画(抜粋版) (2023-2025)

Apr. Ist, 2023 代表取締役社長 山元 高司

Medium-term Business Plan 2023-2025

目 次

- 1.経営理念・ビジョン
- 2. 経営戦略概要
 - (1)事業運営基本方針
 - (2) 事業戦略 成長ストーリー
 - (3)戦略サマリー
- 3. 戦略ロードマップ (スケジュール・投資計画)
- 4. 戦略推進体制



1. 経営理念・ビジョン

私達はクレスコグループの一員として、 「クレスコ憲章」 「CRESCO Group Ambition 2030」 「CRESCO Group 行動指針」 を普遍のテーマとして追求し続ける

クレスコ憲章

- 一、クレスコは人間中心、実力本位の会社である
- 一、クレスコは自由、若さ、夢をもつ会社である
- 一、クレスコは最高の技術を発揮する会社である
- 一、クレスコは皆が経営する会社である
- 一、クレスコは世界で生きる会社である

CRESCO Group 行動指針

- さらなる高みへ ▶ お客様と真摯に向き合い、より大きな価値を共創する
 - ▶ 常に技術と品質を追求し、研鑽を重ねる

勇敢に進もう

- ●自らの可能性を信じ、新たな価値を求めて挑戦する。
- 困難に立ち向かい、粘り強く最後までやり遂げる

もっと面白く

- ▶ 自由な発想と技術力で、社会に感動をもたらす
- 成長を楽しみ、チームで最大のパフォーマンスを発揮する



私達は、クレスコ・デジタルテクノロジーズに所属するプロフェッショナル集団として、 社名に込めた想いを全員が共有し、その具現化にむけて邁進する

株式会社クレスコ・デジタルテクノロジーズ

「クレスコ」を社名に冠することで、グループの一員であること を内外に明確に示し、グループビジョンの実現に向け、組織・ 人財・技術の成長を加速させるとともに、

「デジタルテクノロジーズ」と技術を複数形で表現することで、 さまざまなテクノロジーに挑戦し、その技術領域でクレスコ グループのみならず業界をリードしていく企業体となることを 標榜しています。







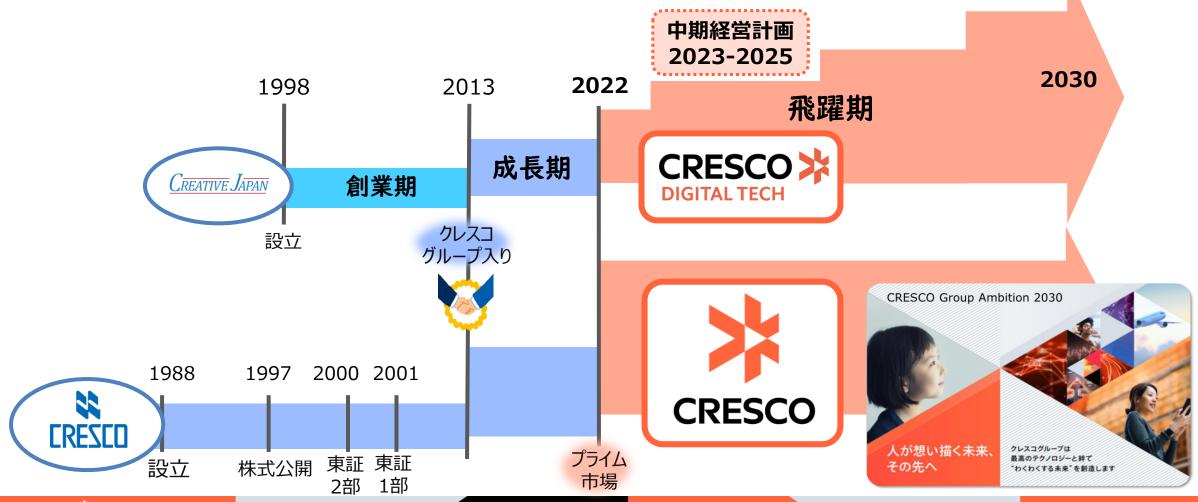






2. 経営戦略概要

CRESCO の の か の か の か の か らなる 飛躍 に む け、 「CRESCO Group Ambition 2030」 の 実現 に 貢献 する ため の 「 中期経営計画」 を 策定し、 その 戦略に もとづき 事業を 運営する



(1)事業運営基本方針

中期経営計画に則り、魅力ある CRESCO ** を実現する

働く事業体としての魅力

- ·業績、成長性
- ・技術力、ビジネス品質
- ・お客様評価(ブランドカ)

働く環境としての魅力

- ・働き甲斐、達成感
- ・働き易さ
- ・働く仲間、共感、楽しさ



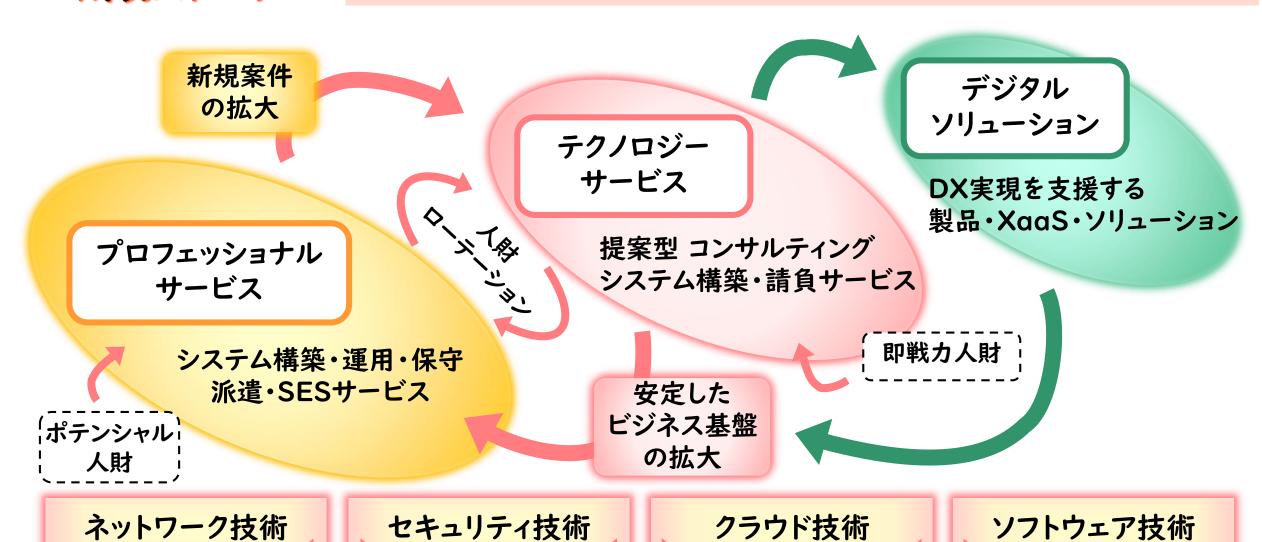
の二兎を追う!



Hop「繋ぐ」、Step「躍る」、Jump「翔ぶ」
(初年度) (2年目) (3年目)

(2)事業戦略 成長ストーリー

4つのデジタルプラットフォーム技術を強化し、それらを融合させた3つの ソリューションでお客様のDXに貢献し、さらなる成長サイクルを実現



(2)事業戦略 成長ストーリー

変革(コーポレート・イノベーション)と戦略的経営マネジメントおよび外部組 織との積極的な連携により、事業の成長サイクルの拡大および加速化を図る



プロフェッショナル サービス

ネットワーク

技術

システム構築・運用・保守 派遣・SESサービス

テクノロジー サービス

提案型 コンサルティング システム構築・請負サービス

クラウド

技術

デジタル ソリューション

DX実現を支援する 製品・XaaS・ソリューション



ソフトウェア 技術



人間中心主義に則った人財戦略・DX推進・働き方改革・魅力ある会社制度

戦略的経営マネジメント

中期経営計画にもとづく経営管理、安定した企業運営・ガバナンス強化



セキュリティ

技術

(3) 戦略サマリー ソリューション戦略×3、イノベーション戦略×3にもとづき事業を運営する

| プロフェッショブルリーに入事が略 | サファロシーリーに入事が略 | サックラルフリューション 邦場 |
|---------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------------|
| 顧客のDXに貢献できる高付加価値 のサービスを提供 | プライム案件開拓と優良顧客シフトによる市場拡大および収益力強化 | 自ら事業主体としてサービスを創出し 新たな市場・ビジネスモデルを創造 |
| I. D/S、T/Sとのサービス融合 2 DX技術領域のビジネス拡大 | I. 顧客対応力強化 | 1.ラインナップ拡充と組合せ提供 による他社との差別化 |

ニクノロジーサービフ戦略

人財戦略

3. 高度人財の育成と拡充

プロフェッシュナルサードフ戦略

DX戦略

2. D/S·KM活用による収益力強化

働く環境としての魅力戦略

| 2.マーケティング強化

3.ステークホルダー接点強化

ニンジタルンバー・ニション単級

| 目指す姿 | 事業戦略と連動した、採用・育成・ パートナー施策を推進し、自他ともに 認める人財育成のモデル企業となる。 | 社会の変化に柔軟に対応できる企業 | 社員が満足感と安心感を持って働け る環境を構築。生産性が高く、安定し た企業運営を実現。 |
|------|--|---|--|
| 施策 | 1.人的資本経営の推進2.採用戦略の推進3.育成戦略の推進4.パートナー戦略の推進 | I. 働く環境DXの推進2. 営業活動DXの推進3. バックオフィスDXの推進 | 1. ワークスタイル変革 2. ダイバーシティの推進 3. 健康経営の推進 |

目指

す姿

施策

3. 戦略ロードマップ (スケジュール・投資計画)

| J. +X | | | (只可归) | | |
|---|---|--------|-------------------------|---------------------|------------------|
| 2023年度 | | 2024年度 | | 2025年度 | |
| 上期 | 下期 | 上期 | 下期 | 上期 | 下期 |
| Microsoft 365 活用推進・各種ツール統 salesforce 顧客営業管理 システム | ZAC (Talent Pale) Talent Pale) Talent Pale) Talent Pale) では、 人財の見える化ム ダッシュボード権 | 00011 | 本社オフィス移転 化推進 階層別研修内製化 | デジタルガバナンスの 更 | 業務の自動化推進 なる強化 |

| 人財投資 | ・新卒・キャリア採用を強化し、社員数増20人/年を目指す ・人財育成プログラムの見直し&強化による教育投資増強 |
|-----------|--|
| 設備投資 | ・働き方改革・ブランドカ向上のための投資増強 ・DX関連費用を増強し、生産性向上を図る |
| ソリューション投資 | ・D/S販売促進のための投資予算を確保 |

4. 戦略推進体制

ソリューション戦略(×3)とイノベーション戦略(×3)について3本部にて個々に 責任を持つ体制とし、経営会議にて施策の展開と実行を管理し、年度予算策定 時に全体計画の見直しを行う

